

行動が変わる、身につく研修を求めている お客様をご紹介します。

当社のご紹介

有限会社テクノセンス（以下当社）では講師（長谷川）による各種研修を提供しています。
もともとは IT 技術開発（ソフトウェア、ハードウェア）を行っていましたが、10 年ほど前から研修業務に携わり、スキルコーチングに基づく研修を実施し、実績を重ねてきました。

当社で提供している研修は、IT 技術研修から、コーチング、コミュニケーション、ファシリテーション、リーダーシップ、チームビルディングなど幅広く、それぞれの研修において、クライアント様からは高い評価とリピートをいただいています。

当社の研修は大手の研修会社に比べてまったく遜色ないどころか、高度な知識、スキル、柔軟な対応により、**お客様によりマッチした研修、より効果の高い研修**を実施しています。



今回のお願いに至る経緯

当社は評価をいただける研修を実施していますが、零細企業ゆえ営業にかけられるリソースが少ないため、なかなか広めることが難しく、新規開拓に苦戦しております。

また当社の研修の特徴である「**みんなが必死になって学ぼうとしている雰囲気**」は、実際に体験しないとなかなかご理解いただけないことも、新規開拓の障害になっています。

そこで、今回は、研修を提供させていただけるお客様をご紹介いただける方を募集いたします。

つまり、**営業のアウトソーシング**になります。

その中でも、アウトソーシング先を限定しない、クラウドアウトソーシングの形をとります。

ですから、**どなたでもご紹介**いただけます。



特に、これまで当社（長谷川講師）の研修を受講していただいた方には、体験を元にお話ししてもらえれば、より当社の研修をご理解いただけるのではないかと考えています。

お客様ご紹介の報酬

報酬は成功報酬型で、ご紹介していただいたお客様で研修をさせていただけた場合、その**対価の 3 分の 1 をお支払い**（1000 円単位、1000 円未満は切り捨て）させていただきます。

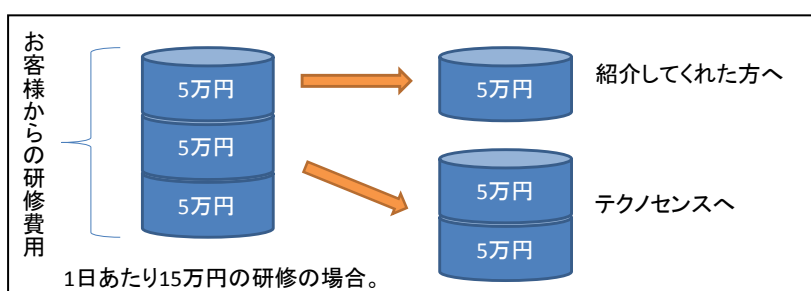
もし、ご紹介いただいたお客様より一日 20 万円で 3 日間の研修をオーダーいただいた場合には、60 万円の 3 分の 1 で 20 万円を報酬としてお支払いいたします。

なお、お客様からはリピートをいただけることも多いのですが、**最初の研修から 1 年以内に同じお客様で実施した研修に関しては、ご紹介いただいた方に同じく 3 分の 1 を報酬としてお支払い**いたします。

例えば、毎月 3 日間の研修を、上記金額で発注いただけるようであれば、最初に一度だけご紹介いただく事で、20 万円×12 ヶ月で 240 万円がご紹介いただいた方の年間の報酬額になります。

1 年間という期間はお客様様ごとにカウントさせていただきます。

ですから、同様の案件を違うお客様で毎年ご紹介いただければ、上記の金額を毎年お支払いできます。



ご紹介いただく際の手続き

ご紹介をお願いできる方は、このドキュメントと同時に配布させていただいた資料をご覧ください。

もちろん、資料はお客様にもご提示いただいてもかまいません。

その上で、当社の研修にご興味を持っていただけるお客様に、「**問い合わせ用紙.doc**」にご記入いただき、当社までご送付ください。お客様からご送付いただいてもかまいません。

その後の打ち合わせ、カリキュラムの調整などは当社で担当いたしますので、ご紹介いただいた方の手を煩わせることはありません。

「問い合わせ用紙.doc」の「**ご紹介者氏名**」および「**ご紹介者メールアドレス**」は忘れずにご記入ください。

なお、当社の研修の費用は実施形式と内容によって異なり、1 日あたり 20 万円から 5 万円まで幅広がっていますが、だいたいの目安として、20 万円はコーチング、コミュニケーションなどのヒューマンスキル研修、5 万円は事前にカリキュラムが決まっている IT スキル系の研修と考えてください。

ご要望への対応とお試し研修

当社で実施している研修は、多岐にわたります。冒頭にあげている内容以外にも、さまざまなワーク、グループワークによる体験学習からスポーツ指導者の講習まで、幅広く学びの場をご提供いたします。

研修の実施形態もお客様のご都合に可能な限り合わせます。1日もしくは半日から、複数月にまたがるもの、また泊まり込みの合宿形式の研修まで対応いたします。

さらに、費用面でも、カリキュラムの作成方法や実施形態の工夫によって、できる限りお客様のご要望にお応えするように努力いたします。

さらに、当社の研修をご覧いただくために、初回一度限りの講師人件費（5万円）のみでのお試し研修を実施させていただきます。内容は当社で対応できるものであれば、**お望みの内容で実施**します。

お客様のもっとも見たいと思われる研修を選んでお試しいただけます。



注意事項

当社では各種の研修を実施させていただいていますが、規模は大きくありませんので実施できる研修の量には限りがあります。当社の実施能力を超える場合、**新規のご紹介を受けられなくなる可能性があります**ことをご了承ください。

当然ですが先にご成約いただいた研修を優先的に実施させていただきます。金額が安いから先にご成約いただいた研修を破棄して、高額な研修を実施する、ということはありません。

お勤めになっている自社をご紹介いただくのはご遠慮ください。 いろいろな問題の原因となる可能性があります。

その代わり、ご紹介者なしでお問い合わせいただき研修を実施した場合には、値引きのご相談を承ります。割引期間は最初の研修から1年間とします。

お試し研修は人件費のみの費用となりますため、ご紹介いただいた方へのご紹介料のお支払いは行いません。ご紹介いただいた方へのお支払いは、**お試し研修以外の研修から**とさせていただきますことを、あらかじめご了承ください。1年の期間のカウントもお試し研修以外の研修から開始します。

連絡先



有限会社テクノセンス

〒341-0018

埼玉県三郷市早稲田 1-12-3-102

担当 : 長谷川 貴則

メール : hasegawa@technosense.co.jp

携帯 : 090-3068-7398

(携帯電話は出られないときも多いので、メールにて
ご連絡いただきますようお願いいたします)

